

Vente : maison à vendre

Analyse de mots clés · SEO & GEO · logique locale · marché France

Votre client cherche un bien à acheter ou veut vendre le sien : « maison à vendre », souvent « autour de moi », parfois dans l'urgence (divorce, mutation). Un particulier au moment décisif. Voici ce qu'il tape.

L'immobilier est un immense gisement de recherches locales. Derrière chaque requête, un mandat ou une transaction à forte commission. Se rendre visible sur l'intention (estimation, achat, location, prix) et dans les réponses des IA, c'est capter le client avant vos concurrents.

9 MOTS CLÉS LIÉS, CLASSÉS PAR VOLUME — EXEMPLES DE REQUÊTES SEO / SEA

#	MOT CLÉ	VOL. / MOIS	CPC	DIFFICULTÉ SEO	INTENTION
1	maison a vendre autour de moi	7 038	—	Élevée	Commerciale
2	maison plain-pied a vendre autour de moi	2 825	—	Faible	Commerciale
3	maison a vendre cause divorce urgent	2 608	—	Faible	Commerciale
4	maison a vendre normandie	731	—	Élevée	Commerciale
5	maison a vendre particulier	728	—	Modérée	Commerciale
6	maison a vendre pas cher	514	—	Élevée	Commerciale
7	maison a vendre france	425	—	Élevée	Commerciale
8	maison a vendre martinique	366	—	Élevée	Commerciale
9	maison a vendre urgent	249	—	Faible	Commerciale

Volume : recherches mensuelles moyennes (Ranxplorer, base France). CPC : coût par clic moyen estimé. Difficulté SEO : indice de concurrence naturelle Ranxplorer.

› Vos mots clés n'apparaissent pas dans cette liste ? [Demandez votre étude de mots clés personnalisée.](#)

10 PROMPTS QUE VOTRE CIBLE TAPE DANS LES IA — L'ENJEU : ÊTRE CITÉ DANS LA RÉPONSE

Ce ne sont pas des prompts marketing, mais les questions que vos futurs clients posent déjà à ChatGPT, Gemini ou Perplexity avant de choisir une agence, tirées des questions réellement associées à la requête sur Ranxplorer. L'enjeu GEO : que votre agence soit citée dans la réponse.

- 1 Où trouver des maisons à vendre près de chez moi ?
- 2 Comment vendre sa maison rapidement ?
- 3 Comment vendre une maison entre particuliers ?
- 4 Comment vendre vite en cas de divorce ou de mutation ?
- 5 Quelle maison à vendre pas cher dans ma région ?
- 6 Faut-il vendre sa maison avec ou sans agence ?
- 7 Comment préparer sa maison pour la vente ?

- 8 Combien de temps pour vendre une maison ?
- 9 Quels documents pour mettre une maison en vente ?
- 10 Comment fixer le bon prix de vente d'une maison ?

PREMIERE.PAGE · AGENCE DE SEARCH MARKETING

Ces mots clés valent des clients. Encore faut-il être visible dessus.

On accompagne les dirigeants sur leur visibilité Google et dans les réponses des IA, sur ces requêtes comme sur vos prompts stratégiques. On commence par un audit de visibilité offert, sans engagement.

Mon audit de visibilité offert

premiere.page/audit-seo/gratuit